

<b>Curso</b>	<b>Gestão Hoteleira</b>									
<b>Unidade curricular (UC)</b>	<b>Gestão e Estratégia Empresarial</b>									
<b>Ano letivo</b>	2023/24	<b>Ano</b>	3.º	<b>Período</b>	<b>1.º semestre</b>	<b>ECTS</b>	<b>4</b>			
<b>Regime</b>	Obrigatório	<i>Tempo de trabalho (horas)</i>		Total: 108	Contacto: 45					
<b>Docente(s)</b>	Professor Francisco José Sanches Tomé									
<input type="checkbox"/> <b>Responsável</b> <input checked="" type="checkbox"/> <b>Coordenador(a)</b> <input type="checkbox"/> <b>Regente</b>	<i>da UC ou</i> <i>Área/Grupo Disciplinar</i> <i>(cf. situação de cada Escola)</i>		Professor Doutor Amândio Baía							

### GFUC PREVISTO

## 1. OBJETIVOS DE APRENDIZAGEM

**Pretende-se que os alunos sejam capazes de:**

- Definir e compreender os conceitos de Empreendedorismo e a sua interligação com a área da Hotelaria;
- Desenvolver as capacidades de iniciativa empresarial e espírito de inovação nos alunos;
- Analisar e avaliar oportunidades e ideias de negócio;
- Apreender e desenvolver capacidades concetuais e técnicas que auxiliem no processo de tomada de decisões;
- Compreender a importância do planeamento estratégico nas organizações e identificar as suas etapas;
- Identificar as diferentes estratégias existentes;
- Adquirir competência para formular, implementar e controlar a estratégia.

## 2. CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS

### 1. Empreendedorismo e empreendedor

#### 1.1. Definição de empreendedorismo

#### 1.2. Formas de Empreendedorismo

#### 1.3. Determinantes do Empreendedorismo

#### 1.4. Empreendedor - conceito e características

**1.5. Comportamento do empreendedor**

**1.6. Diferenças entre empreendedores, gestores e inventores**

**2. Oportunidades e ideias:**

**2.1. Fontes de novas ideias**

**2.2. Métodos de geração de novas ideias**

**2.3. Avaliação da ideia**

**2.4. A proteção das ideias**

**3. Estratégia**

**3.1. Origem e conceito**

**3.2. Dinâmica estratégica**

**3.3. Processo de gestão estratégica**

**4. Formulação da estratégia**

**4.1. Planeamento estratégico**

**4.2. Estratégias de negócios**

**4.3. Estratégias corporativas**

**4.3.1. Concentração**

**4.3.2. Diversificação de negócios**

**4.3.3. Integração vertical**

**4.3.4. Alianças e parcerias estratégicas**

**4.3.5. Aquisições de empresas**

**4.3.6. Internacionalização**

**5. Implementação da estratégia**

**5.1. Visão sistémica da organização**

**5.2. Cultura e estrutura organizacional**

**5.3. Dificuldades**

**6. Controlo da estratégia**

**6.1. Sistemas de controlo**

**6.2. Balanced Scorecard**



**3. DEMONSTRAÇÃO DA COERÊNCIA DOS CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS COM OS OBJETIVOS DA UC**

De modo a atingir os objetivos “Definir e compreender os conceitos de Empreendedorismo e a sua interligação com a área da Hotelaria” e “Desenvolver as capacidades de iniciativa empresarial e espírito de inovação nos alunos” será lecionado o ponto 1, ao passo que o ponto 2 tem em vista o objetivo “Analizar e avaliar oportunidades e ideias de negócio”. O objetivo “Apreender e desenvolver capacidades concetuais e técnicas que auxiliem na tomada de decisões” serão abordadas todos os pontos dos conteúdos programáticos. Os objetivos “Compreender a importância do planeamento estratégico nas organizações e identificar as suas etapas” e “Identificar as diferentes estratégias existentes” serão atingidas com a lecionação do ponto 4. O objetivo “Adquirir competência para formular, implementar e controlar a estratégia” será conseguido com a lecionação dos pontos 4, 5 e 6.

**4. BIBLIOGRAFIA PRINCIPAL**

- Abreu, J. (2016). Empresariato - Casos de Sucesso Empresarial – Internacionalização. Editor Idioteque.



- Brito, A. (2022). Gestão e Estratégia Empresarial - Apontamentos. ESTH/IPG.
- Carvalho, J. e Filipe, J. (2014). Manual de Estratégia – Conceitos, Prática e Roteiro. 4<sup>a</sup> Edição. Edições Sílabo.
- Ferreira, M., Santos, J. e Serra, F. (2010). Ser Empreendedor – Pensar, Criar e Moldar a Nova Empresa. Edições Sílabo, 2<sup>a</sup> edição.
- Gaspar, F. (2010). O Processo Empreendedor e a Criação de Empresas de Sucesso. Edições Sílabo, 2<sup>a</sup> edição.
- Oliveira, M., Gonçalves, R., Martins, J., Moreira, F. & Branco, F. (2016). CASOS DE ESTUDO EM ESTRATÉGIA E MARKETING - Promovendo o debate empresarial. Sílabas & Desafios - Unipessoal Lda.
- Porter, M. (2004). Estratégia Competitiva. Editora Campus.
- Sarkar, S. (2014). Empreendedorismo e Inovação. Escolar Editora, 3<sup>a</sup> Edição.
- Serra, F., Ferreira, M., Torres, M.C. e Torres, A. (2012). Gestão Estratégica – Conceitos e Prática. 3<sup>a</sup> Edição. Lidel.

## **5. METODOLOGIAS DE ENSINO (REGRAS DE AVALIAÇÃO)**

A metodologia consistirá na exposição dos conceitos teóricos e apresentação de exemplos, seguidos da análise e debate de casos práticos. Os alunos poderão optar entre dois tipos de avaliação: contínua ou final: Avaliação contínua, o aluno obterá aprovação, através da média ponderada dos seguintes fatores, quando a classificação for igual ou superior a dez valores:

- Primeiro fator – realização de uma frequência (40%), com nota mínima de sete valores e meio;
- Segundo fator – elaboração de um trabalho de grupo (30%);

- Terceiro fator- assiduidade e participação, com a discussão de casos práticos (30%).

No caso dos trabalhadores-estudantes, a avaliação contínua será composta pela realização da frequência (60%), com nota mínima de sete valores e meio, e pela realização do trabalho de grupo (40%).

**Avaliação final** - o estudante que não obteve aproveitamento na avaliação contínua ou não a realizou, poderá obter aprovação quando a classificação do exame, na época normal e/ou na época de recurso, for igual ou superior a dez valores.

## **6. DEMONSTRAÇÃO DA COERÊNCIA DAS METODOLOGIAS DE ENSINO COM OS OBJETIVOS DA UC**

De modo a atingir os objetivos propostos será utilizada uma metodologia expositiva, complementada com a apresentação de exemplos. Para além disso será também utilizado o método de estudo de casos, bem como o trabalho de grupo.

## **7. REGIME DE ASSIDUIDADE**

A avaliação contínua obriga à presença mínima dos alunos de 75% às aulas. Os trabalhadores-estudantes não estão abrangidos pela obrigatoriedade da presença mínima às aulas.

## **8. CONTACTOS E HORÁRIO DE ATENDIMENTO**

**Docente:**

**Francisco Tomé: Email: tome@ipg.pt**

**Gabinete: 22 da ESTH; Telef: +351 320 800 /ESTH**

**Horário de atendimento: 3<sup>a</sup>, das 12:00 às 13:00**

**Coordenador da Área Disciplinar:**

Amândio Baía; Email: baia@ipg.pt

Telefone (351) 271 220 120 ESTG

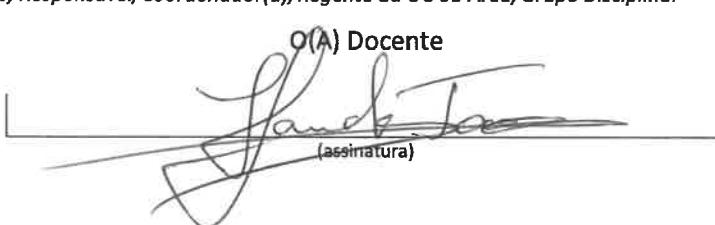
**DATA**

**24 de setembro de 2023**

**ASSINATURAS**

*Assinatura dos Docentes, Responsável/Coordenador(a)/Regente da UC ou Área/Grupo Disciplinar*

O(A) Docente

  
(assinatura)