

(GFUC)

MODELO

PED.008.03

Curso	Mestrado em Marketing e Comunicação						
Unidade curricular (UC)	UGE1068 - Branding						
Ano letivo	2022/2023	Ano	1.⁰	Período	2.º semestre	ECTS	5
Regime	Opcional	Tempo de trabalho (horas)		Total: 140	Contacto: 45		
Docente(s)	Fernando Rodrigues						
☐ Responsável	da UC ou						
⊠ Coordenador(a)	Área/Grupo Disciplinar	Amândio Pereira Baía					
☐ Regente	(cf. situação de cada Escola)						

GFUC PREVISTO

1. OBJETIVOS DE APRENDIZAGEM

Branding (Gestão de Marcas) é o processo de criar e gerir a identidade de uma marca para diferenciá-la das outras do mercado. Isso envolve a definição do posicionamento, missão, visão e valores, além de elementos visuais e verbais que representam a marca. A estratégia de Branding inclui a definição da personalidade da marca e como ela se comunica com o seu público-alvo, visando criar uma ligação emocional e fidelidade dos consumidores a longo prazo.

São assim, competências a adquirir:

- **C1. Conhecimento e compreensão** Apresentar e integrar os principais modelos de Gestão de Marcas, envolvendo os alunos a adquirir autonomamente conhecimentos e compreensão dos seus principais conceitos;
- **C2.** Aplicação de conhecimentos e compreensão Capacidade em relacionar, desenvolver e aplicar conceitos teóricos a casos reais; construir material de avaliação e usar esse material na prática de criação de uma estratégia de branding;
- **C3. Formulação de juízos** Capacidade de formular um espírito crítico na sua investigação, criando diferenciais de valor da sua marca em relação à concorrência;
- **C4. Competências de comunicação** Capacidade em produzir um Brand Book com uma estratégia de marca, aplicando os conceitos de branding, realizando desenvolvimento autónomo de uma marca (real ou simulada);
- **C5. Competências de aprendizagem –** Capacidade de investigar e realizar aprendizagem/pesquisa de forma autónoma, permitindo uma perspetiva de atualização e melhoria contínua de aprendizagem.



(GFUC)

MODELO

PED.008.03

2. CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS

1 - Marcas - História, Conceitos e Evolução

- 1.1 Principais passos num processo de Branding
- 1.2 Principais perspetivas/modelos teóricos de Branding

2 - Valor Simbólico das Marcas - Perspetivas Semióticas, de Marketing e Jurídica

- 2.1 A Estrutura de um Brand Book com o modelo CANVA
- 2.2 O papel de um Gestor de Marcas

3 - Marca Institucional vs Marca Produto

- 3.1 Táticas de Branding em diferentes aplicações
- 3.2 Práticas recentes em Branding em diferentes setores
- 3.3 Estratégia de Branding em mercados internacionais

4 – Comportamento de Marcas e Consumidores

- 4.1 Plano de Estratégia de Branding, Co-Branding e parcerias estratégicas
- 4.2 Técnicas de Gestão de Marcas Inovadoras
- 4.3 Estratégia de Branding em mercados internacionais

5 - Modelos de Gestão de Marcas

- 5.1 Visão 360º
- 5.2 Brand Taboos
- 5.3 Arquétipos de Marcas
- 5.4 Escada do Posicionamento
- 5.5 Prisma de Identidade
- 5.6 Brand Equity

6 – Avaliação, Ética e Futuro das Marcas

- 6.1 Avaliação Financeira e de Intangibilidade
- 6.2 Questões éticas no Branding
- 6.3 Tendências atuais em Branding e evolução para o futuro



(GFUC)

MODELO

PED.008.03

3. DEMONSTRAÇÃO DA COERÊNCIA DOS CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS COM OS OBJETIVOS DA UC

Os conteúdos programáticos foram definidos de acordo com os objetivos a atingir e competências a adquirir, visando contribuir para a formação integral do aluno como pessoa e futuro profissional. Para tal, o conteúdo programático ajuda à formação e preparação dos alunos sensibilizando-os para a necessidade do saber ser e do saber fazer, provocando cada tópico a promoção das seguintes aquisições de competências e conhecimentos:

- 1. Marcas História, Conceitos e Evolução (C1, C2, C5)
- 2. Valor Simbólico das Marcas Perspetivas Semióticas, de Marketing e Jurídica (C1, C2, C3, C5)
- 3. Marca Institucional vs Marca Produto (C1, C2, C4, C5)
- 4. Comportamento de Marcas e Consumidores (C1, C2, C4, C5)
- 5. Modelos de Gestão de Marcas (C1, C2, C3, C4, C5)
- 6. Avaliação, Ética e Futuro das Marcas (C1, C2, C3, C4, C5)

4. BIBLIOGRAFIA PRINCIPAL

Goodsell, L.; Palfreyman, H. & Friston, J. (2023). *Design Better and Build your Brand in CANVA.* Packt Publishing (eBook).

Rodrigues, F.; Moreira, J. & Vitorino, L. (2013). *Comportamento do Consumidor: Quando a neurociência, a psicologia, a economia e o marketing se encontram*. PsicoSoma Editora: Viseu.

Rodrigues, F. (2015). *Princípios de Neuromarketing: Neurociência Cognitiva Aplicada ao Consumo, Espaços e Design*. PsicoSoma Editora: Viseu.

Wheeler, A. (2019) *Design de Identidade da Marca: Guia Essencial para Toda a Equipe de Gestão de Marcas.* 5ª ed. BooKman.

BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTAR

- Aaker, D.(1996) Building Strong Brands. Free Press;
- Clifton, R.; Simmon, J.; est al. (2017) O Mundo das Marcas. Actual Editora;
- Coelho, C.; P. Rocha(2007) *Brand Taboos*. BooKnomics;
- Costa, J. (2020) Los Pilares del Branding Anatomía de la marca. ebook. CPC Editor, Barcelona;
- Kapferer, J-N.(2008) The New Strategic Brand Management: Advanced Insights and Strategic Thinking. 5th Revised Editions. Kogan Page;
- Pimentel, M.(2007) REBRANDING Como Aproximar uma Marca do Consumidor. Booknomics;
- Podoshen, J. (2012) An examination of the relationships between materialism, conspicuous consumption, impulse buying, and brand loyalty. *Journal of Marketing, Theory and Practice*, 20.
- Raposo, D. (2020) Comunicar visualmente: el diseño grafico de la marca. Experimenta Libros.
- Rasquilha, L.(2009) Publicidade: Fundamentos, Estratégias, Processos Criativos, Planeamento de Meios e outras Técnicas de Comunicação. Edições Gestão Plus;
- Serra, E.; Gonzalez, J.(1998) A Marca. Avaliação e Gestão Estratégica. Verbo;



(GFUC)

MODELO

PED.008.03

5. METODOLOGIAS DE ENSINO (REGRAS DE AVALIAÇÃO)

Aulas teórico-práticas que compreendem:

- Métodos expositivos (presenciais ou à distância) seguidos da aplicação de exemplos na abordagem dos conteúdos programáticos;
- Resolução de case-studies, análise de artigos científicos e exercícios como suporte de aprendizagem dos conceitos teóricos apresentados;
- Aprendizagem participativa onde os alunos desenvolvem aplicações, projetos e investigações;
- Aplicação de escalas e utilização de instrumentos de avaliação de marcas;
- Orientação tutorial (Sessões de esclarecimento de dúvidas).
- Estudo (Leitura de excertos de bibliografia recomendada; Resolução de case studies);
- Análise de dados recolhidos em questionários e avaliações de marcas;
- E-aprendizagem (Material relativo à UC utilizando Moodle e a plataforma Zoom).
- Sala de aula com quadro branco e projetor e/ou TV interativa (C1, C2, C3)
- Computador com softwares e escalas (C1, C2, C3)

Avaliação contínua (periódica):

- Trabalho Criação de BandBook e plano estratégico de marca (80%)
- Assiduidade e Participação(10%)
- Defesa/Apresentação Oral (10%)

Avaliação Final (Época de Recurso)

• Exame escrito, sem consulta e individual 100% (nota mínima, 10 valores).

Avaliação Final (Mensal ou Especial)

 Exame escrito, sem consulta e individual 100% (nota mínima, 10 valores) a definir datas com o docente.



(GFUC)

MODELO

PED.008.03

6. DEMONSTRAÇÃO DA COERÊNCIA DAS METODOLOGIAS DE ENSINO COM OS OBJETIVOS DA UC

As metodologias de ensino e os recursos utilizados na UC contribuem para as competências gerais estabelecidas para a UC da seguinte forma:

Presencial

Aulas teórico-práticas que compreendem:

- Métodos expositivos seguidos da aplicação de exemplos na abordagem dos conteúdos programáticos; (C1, C2, C3)
- Resolução de case-studies e exercícios como suporte de aprendizagem dos conceitos teóricos apresentados; (C1, C2, C3, C4)
- Aprendizagem participativa onde os alunos desenvolvem aplicações, projetos e investigações.
 (C1, C2, C3, C4, C5)

Orientação tutorial (Sessões de esclarecimento de dúvidas) (C1, C2, C3, C4, C5)

Autónoma

- Estudo (Leitura de excertos de bibliografia recomendada; Resolução de case studies) (C1, C2, C3, C4, C5)
- E-aprendizagem (Material relativo à UC) (C1, C2, C3, C4, C5)
- Resolução de case-studies e exercícios como suporte de aprendizagem dos conceitos teóricos apresentados; (C1, C2, C3, C4)
- Aprendizagem participativa onde os alunos desenvolvem aplicações, projetos e investigações.
 (C1, C2, C3, C4, C5)

7. REGIME DE ASSIDUIDADE

A assiduidade na disciplina não é obrigatória, sendo no entanto fator de ponderação na nota a presença e participação nas aulas.



(GFUC)

MODELO

PED.008.03

8. CONTACTOS E HORÁRIO DE ATENDIMENTO

Docente: Fernando Luís Nunes Rodrigues

Email: fernando.rodrigues@ipg.pt

Telefone: 965623708

Horário de Atendimento: Terça-feira e Quinta-feira das 9:30-10:30

ONLINE: Por marcação pelo aluno via ZOO)M
DATA	
2 de março de 2022	
ASSINATURAS	
C	O(A) Docente

O(A) Coordenador(a) da Área/Grupo Disciplinar

(Fernando Luís Nunes Rodrigues)

(Amândio Pereira Baía)